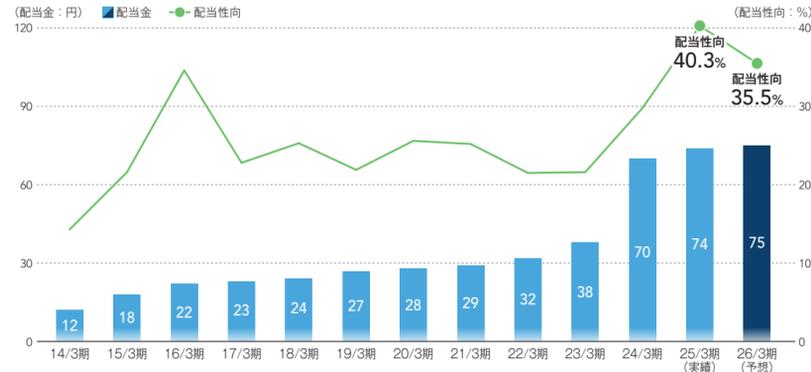


IR情報 株主還元・配当政策

配当実績と計画

- 25/3期配当金は、前期比4円増配の年間74円。
- 26/3期配当金は、前期比1円増配の年間75円を予想（16年連続配当）。引き続き配当性向**30%以上**を目標とし、安定成長のもと**累進的配当**を維持する方針。



オカダアイオン・プレミアム優待倶楽部

当社の株主優待制度は、保有株数に応じて贈呈するポイントをご使用いただき、インターネット上で5,000点を超える商品の中からお好みに合わせてお選びいただける制度です。

**権利確定日** 2025年3月31日  
(400株以上保有する株主様が対象)

詳しくは、当社ホームページをご覧ください。



CORPORATE PROFILE / STOCK INFORMATION

会社概要 / 株式情報

会社概要 (2025年3月31日現在)

商号 オカダアイオン株式会社  
OKADA AIYON CORPORATION  
本社 〒552-0022  
大阪市港区海岸通四丁目1番18号  
TEL. 06-6576-1281

設立年月日 1960年9月1日

資本金 2,221百万円

従業員数 267名

[主要な事業内容]

- ▶ 油圧プレーカ TOP、TOP-V、超低騒音TOP-S、TOP-J
- ▶ 圧碎機 TS-Wクラッシャー、TSRCクラッシャー、TS-Wカッター、TS-Sカッター、コワリク
- ▶ 林業機械 木材用グラブ、地引きウインチ、プロセッサ、ハイブリッドバケット
- ▶ 大型環境機械 タブグラインダー、ウッドホグ、ログバスター、ビッグバス、プラント関連機器

[主要な営業所]

東京本店・関西支店・札幌営業所・盛岡営業所・仙台営業所・湘南営業所・中部営業所  
北陸営業所・広島営業所・四国営業所・福岡営業所・熊本営業所・東京オフィス・海外事業所

[オカダアイオングループ]

株式会社アイオンテック・株式会社南星機械・Okada America, Inc.  
Okada Midwest, Inc.・Okada Europe B.V.・Okada Aiyon (Thailand) Co.,Ltd.

株主メモ

事業年度	毎年4月1日から翌年3月31日まで	定時株主総会	毎年3月31日 (当社は中間配当制度を設けておりますが、現在は期末配当のみを)
定時株主総会	毎年6月	剰余金の配当	毎年3月31日 (当社では中間配当制度を設けておりますが、現在は期末配当のみを行うこととしております。)
単元株式数	100株	基準日	上記のほか必要と認めるときは、あらかじめご告知いたします。
公告の方法	電子公告とし、当社ホームページに掲載いたします。なお、電子公告によることのできない事故その他やむを得ない事由が生じたときは、日本経済新聞に掲載いたします。アドレスは、https://okadaaiyon.com		
上場証券取引所	東京証券取引所プライム市場		
株主名簿管理人および特別口座の口座管理機関	三井住友信託銀行株式会社		
株主名簿管理人事務取扱場所	大阪市中央区北浜四丁目5番33号		
(郵便物送付先)	〒168-0063 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部		
(電話照会先)	0120-782-031 (フリーダイヤル) 受付時間 9:00~17:00 (土日祝日を除く)		
株主用サイトURL	https://www.smtb.jp/personal/agency/index.html		

オカダアイオン株式会社  
https://okadaaiyon.com



# OKADA REPORT



TOP MESSAGE

新たな成長へ向けて

NEW TOPICS

- ・ Sustainability Topics
- ・ 展示会出展情報 (bauma 2025)
- ・ コーポレートサイトリニューアル
- ・ オカダアイオン公式グッズショップへようこそ!

- ◆ 財務ハイライト
- ◆ セグメント別・品目別の概況
- ◆ 株主還元・配当政策
- ◆ 会社概要 / 株式情報

FINANCIAL HIGHLIGHTS

財務ハイライト

売上高



営業利益



親会社株主に帰属する当期純利益



# 新たな成長へ向けて

代表取締役社長  
岡田 祐司

**Q** この1年間を振り返って  
いかがでしたでしょうか

**A** 国内経済は、個人消費や企業の設備投資の持ち直し等により緩やかな回復基調となりましたが、世界経済はインフレと金融引き締めを背景に景気が減速しました。特に米国の貿易政策・関税の影響という不確実性が高まる中、国内外の経済的動向は予断を許さない状況です。

その中で当社グループは、2021年4月よりスタートした長期ビジョン“VISION 30”の方針のもと、国内では足許の堅調な解体・インフラ工事需要に対応した増産と生産性向上を軸にした生産体制強化に取組み、海外では米国・欧州・アジアでの営業体制強化を図るなど、更なる持続的成長と企業価値向上に注力して参りました。

その結果、国内セグメントにおいて過去最高の売上および営業利益を達成しましたが、海外セグメント、特に主力地域の北米において販売先での在庫調整などによる買い控えのマイナス影響が続き、全体としては前期比減収減益となりました。

**Q** 成長を支える会社の強みは、  
どこにあるとお考えですか

**A** 設計・開発から製造、販売、修理まで一気通貫で対応できるのが当社の強みです。国内アタッチメントメーカーの中でアフターメンテナンス部門を自社で持つのは当社のみです。アフターメンテナンス部門を持つことで、ユーザーのお客さま

と直に接することができるのが当社の持ち味です。お客さまの生の声を聞き、次の製品開発に生かしていく製品開発が、当社のもづくりの軸であり特徴です。

また、そのように開発した製品の中では、鋳鋼品（特殊鋼の鋳物）を使用している大割機や鉄骨カッターなどが特に好評です。省人・省力化を背景に解体アタッチメントが大型化していく中、鋳鋼部材を使用することで、大型化に必要な「丈夫で破砕力があり且つ軽量」な製品が実現できるのです。

**Q** 今期はどのような課題に取り組んで  
いかれるのでしょうか

**A** 当社グループの主力工場であるアイオンテックにおいて、ここ数年課題であった生産能力の向上が達成でき、より一層の受注に応じることが可能となりました。また、需要が旺盛で手狭になってきた都市部の拠点整備を進めており、関西支店（2025年12月完工予定）、北関東営業所（2026年2月完工予定）の建設を進めております。これらの施策により、国内市場における更なるシェア拡大、売上向上を目指して参ります。

また海外では、Okada Midwestの経営体制も刷新し、Okada Americaとともに、デモ機による大割機市場の開拓を進め、更なる成長を目指して参ります。

経営理念である“社会に存在価値ある会社”を実現するため、このように常に新しいことに挑戦し成長し続ける会社でありたいと思っています。

株主の皆さまにおかれましては、引き続きご指導ご鞭撻を宜しくお願いします。

平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。  
当社における第66期(2024年4月1日～2025年3月31日)の業績につきまして、ここにご報告いたします。

## OPERATING RESULTS

## セグメント別・品目別の概況



### POINT 国内セグメント

売上高は20,601百万円（前年同期比1.7%増）と増収。セグメント利益は原材料価格の上昇に対応した販売価格の値上げにより利益を維持できたこと及び増収が寄与し1,928百万円（前年同期比6.1%増）と増益となりました。

#### 解体環境アタッチメント

・主力の圧砕機は再開発やビル・工場等の建替等による解体需要が引き続き堅調なことに加え、増産による納期短縮等も後押しし売上高9,529百万円（前年同期比12.0%増）となりました。  
・つかみ機も木造解体、災害復興等の需要は引き続き堅調で売上高1,609百万円（前年同期比2.3%増）と微増ながら増加となりました。

#### 林業機械・大型環境機械・ケーブルクレーン

・林業機械は売上高1,799百万円（前年同期比6.1%減）となりましたが、子会社南星機械との営業統合から今年度は2年目に入り今後は更に販売体制強化を進めて参ります。  
・輸入商材の大型環境機械は円安進行による仕入価格の高騰から引き続き販売に苦戦し売上高622百万円（前年同期比0.5%減）となりました。  
・ケーブルクレーン事業は、再生可能エネルギーとして見直されている水力発電所の改修工事などの受注が引き続き堅調に推移し売上高1,305百万円（前年同期比5.3%増）となりました。

#### アフタービジネス

・アフタービジネスに関しては、原材料売上高は2,039百万円（前年同期比3.6%減）と減少しましたが、修理売上高に関しては1,169百万円（前年同期比0.8%増）と微増となりました。

### POINT 海外セグメント

売上高5,981百万円（前年同期比12.6%減）と減収となりました。

・主力地域の北米では販売先での在庫調整などによる買い控えの影響が引き続き大きく、売上高4,218百万円（前年同期比12.4%減）となりました。  
・欧州は米国同様、前期後半からの需要の減速影響を受け売上高994百万円（前年同期比14.0%減）となりました。  
・アジア地域は、市場全体の需要減の影響もあり売上高490百万円（前年同期比16.0%減）となりました。セグメント利益に関しても北米地域での減収影響が大きく345百万円（前年同期比61.9%減）と大幅な減益となりました。

## NEW TOPICS



### Sustainability Topics

#### CDPの“2024年質問書”に対する回答書の評価結果が、昨年度よりワンランクアップしました

CDPIは企業の気候変動リスクに関する世界的な情報開示プラットフォームです。2024年度の回答書に対し、当社は昨年度スコアB-から1ランク上となるスコアB：「自社の環境リスクやその影響を認識し、行動している」「環境問題に対するリスクや影響を管理し、それらに対する戦略策定と実行がなされている」の評価を獲得しました。当社グループでは引き続き、ランクアップを目指し活動を進めて参ります。

#### 健康経営企業認定 健康経営優良法人2025 (中小規模法人部門)にて、 ダブル認定されました



「健康経営」とは、従業員等の健康管理を経営的な視点で考え、戦略的に実践することです。従業員等への健康投資を行うことは、従業員の活力向上や生産性の向上等の組織の活性化をもたらす、結果的に業績向上や株価向上に繋がると期待されています。

当社グループでは、当社および南星機械が、経済産業省【健康経営優良法人2025（中小規模法人部門）】にダブル認定されました。

この取り組みを通じて従業員の不調の早期発見や予防、健康増進に繋がれば幸いです。オカダイオングループで働く従業員が心身共に健康で、長く働ける企業へ成長できるよう努めて参ります。

### 展示会出展情報 (bauma 2025)

当社は2025年4月7日から13日までの7日間、ドイツ・ミュンヘンにて開催されました世界最大の建設機械展示会「bauma 2025」に出展いたしました。

baumaは、初回開催から50年を超える歴史的な建設機械展であり、世界中から業界関係者が集まる商談には絶好の機会です。今回も60近い国から3,000社を超える企業が出展し、入場者数についても過去最高を記録したbauma 2019に匹敵する勢いで、ドイツをはじめ、オーストラリア、イタリア、スイスなど、世界各国から多数の方が来場されました。

当社のブースにも多くのお客さまにお越しいただき、主力製品である圧砕機に加え、グローバル市場を見据えた海外仕様の油圧ブレーカを展示いたしました。実機に触れただきながら、当社の技術者が直接その優位性や活用方法を説明する機会を多数



### コーポレートサイトリニューアル

新アドレス <https://okadaaiyon.com>

2025年6月1日、コーポレートサイトの全面リニューアルを実施しました。改善点は以下のとおりです。

- 1 デザインの刷新、ナビゲーションの改善**  
視覚的に魅力的で直感的なデザインを採用するとともに、ナビゲーションメニューを再構築しました。これにより、株主の皆さまが求める情報に迅速にアクセスできるようになりました。
- 2 モバイル対応**  
スマートフォンやタブレットなどのモバイルデバイスからのアクセスを最適化しました。これにより、外出先でも快適にサイトをご利用いただけます。
- 3 コンテンツの充実**  
企業情報、財務データ、ニュースリリースなど、株主の皆さまにとって重要な情報を充実させました。また、最新の情報を迅速に提供するための更新頻度も向上させました。

今回のリニューアルでは、株主の皆さまをはじめ、すべてのステークホルダーの皆さまにとってより使いやすく、情報を迅速かつ正確に提供できるサイトを目指しました。ぜひ、新しいサイトをご活用いただけたら幸いです。

### オカダイオン公式グッズショップへようこそ!

当社の公式グッズショップでは、解体・林業アタッチメントメーカーとしてのユニークなデザインを取り入れた多彩なアイテムを取り揃えております。

#### おすすめアイテム

##### Tシャツ

オカダイオンやオカダイオンセいのキャラクターがプリントされたTシャツは、ファッション性と快適さを兼ね備えています。

##### スウェット

ビッグシルエットのスウェットは、カジュアルなスタイルにぴったりです。

##### スマホケース

オカダイオン×TS-Wクロスカッターなど、オリジナルデザインのスマホケースであなただけのデバイスを個性的に演出します。

ぜひ、オカダイオン公式グッズショップページをご覧ください、お気に入りのアイテムを見つけてください。皆さまのご利用を心よりお待ちしております。

[https://suzuri.jp/okada\\_aiyon](https://suzuri.jp/okada_aiyon)

